



VIDENCENTRET FOR LANDBRUG

Kvæg

Center: LMO

Landmand: Gunnar Jakobsen Forum

Udfyldt af: Knud Kirkegaard sammen med Kaj Kristensen



Se 'European Agricultural Fund for Rural Development' (EAFRD)

Konsulentvurdering af deltagende landmænd i Styret Konkurrenceevne

Hvordan vil du kort beskrive landmanden?

Landmanden er en dygtig håndværker, der er sammen med sin ægtefælle driver en højt respekteret virksomhed.

Hvorfor er han valgt til projektet?

Landmanden har en høj gæld – men evner at servicere denne høje gæld via høj ydelse, der forplanter sig til et godt afkast.

Hvad er Landmandens tre stærkeste sider (uddyb gerne)?

Velovervejet

Stor grad af medarbejder-involvering

Råder over et tip-top moderne staldanlæg.

Hvad er de største udfordringer på bedriften?

Stor gæld med kortrentelån betyder stor følsomhed over for rentestigninger.

Virksomheden kan være svær at sælge, da køber vil søge at presse prisen trods de fine staldfaciliteter.

Hvad kendetegner landmandens strategi?

Vil have en stor, moderne bedrift og er til stadighed på udkig efter køb af jord, der kan forbedre harmonien.

Hvordan leder landmanden sin bedrift?

Ledelse sammen med ægtefælle og gennem medarbejder-involvering.

Gårdråd med kvægrådgiver, ekstern økonomi-rådgiver og landbrugsmægler.

Hvor meget rådgivning bruger landmanden og hvilke krav stiller han til rådgivningen?

Full-line LMO rådgivning – ønsker gode rådgivere tilknyttet og med god kemi.

Er der andre ting du mener, er relevante at nævne i forbindelse med denne landmand?

Yderst præsentabel virksomhed.

Yderst sympatisk par, der er fælles om driften.

Udvidelsesmuligheder, da produktionen ligger midt i arealet og med god afstand til naboer.